

PERFIL BECARIO VENTAS:

-Disponibilidad : Jornada completa (9.00h- 18:30h)

-Duración: 12 meses

-Remuneración: 700€ al mes + 140€ ticket restaurante

-Requisitos del puesto:

- Alto nivel de Inglés
- **Muy Alto** nivel en el manejo de MS Office: Powerpoint, **Excel** (el candidato seleccionado tendrá que manejar bases de datos continuamente).

-Competencias/habilidades claves, imprescindibles:

- Sensibilidad comercial y marketing
- Sensibilidad al e-commerce
- Excelentes dotes de comunicación
- Dinamismo y ganas de aprender y demostrar sus habilidades al equipo
- Excelente capacidad de trabajo en equipo
- Flexibilidad
- Excelente capacidad de análisis y de planificación

-Funciones:

1. El becario será parte íntegra del equipo de España y tendrá la oportunidad de participar en el desarrollo de la estrategia y gestión del cliente
2. Coordinar los planes y su ejecución con la fuerza de ventas
3. Seguimiento de las categorías y estrategias de marca utilizando herramientas de datos internos (**SAP. Business Warehouse**) y datos externos (resultados **Nielsen**)
4. Ayudar en la construcción del argumentario de venta.
5. Análisis efectividad promocional
6. Análisis datos negocio: margen, NSV, profit etc.

Interesados/as inscribirse en la oferta:

<https://servicios.fund.uc3m.es/bolsaempleo/pub/DetalleOfertaPage.aspx?id=95967&tip o=d>