



## MODELOS DE DIRECCIÓN EN ASIA ORIENTAL

**Fechas, lugar y horario:** 6 de junio – 10 de junio, en el Campus de Getafe (UC3M)

Aula 14.1.13

|                    | Lunes 6/06   | Martes 7/06   | Miércoles 8/06   | Jueves 9/06   | Viernes 10/06   |   |  |
|--------------------|--|---|--|---|---|---|--|
| <b>9:30-10:45</b>  | <b>Bienvenida, Objetivos e Introducción</b>            | <b>Sociología del trabajo en Japón</b>  | <b>Las raíces culturales de los modelos de management orientales</b>           | <b>La financiación de proyectos de empresas orientales dentro y fuera de sus fronteras</b><br>(Sesión en inglés y castellano) | <b>Claves del estilo de negociación japonés.</b>  | <b>Bloque 1:<br/>Management Oriental</b>                          |  |
| <b>Ponentes</b>    | <i>Equipo de dirección</i>                             | <i>Prof. Oscar Pérez Zapata (UC3M)</i>  | <i>Prof. J. R. Gutierrez (ESDEN Business School)</i>                           | <i>Prof. Hyungjin Cho (UC3M)</i>  | <i>Prof. Oscar Ramos (Univ.Valladolid)</i>  |   |  |
| <b>11:00-12:15</b> | <b>Política exterior de España hacia Asia Oriental</b> | <b>Políticas de promoción de las relaciones económicas con los países de Asia-Pacífico. (I)</b> | <b>La atracción de inversión extranjera desde los países de Asia-Pacífico.</b> | <b>La innovación que viene de Oriente.</b>  | <b>El papel de las universidades, escuelas y centros de formación en la difusión de la cultura oriental</b> | <b>Bloque 2:<br/>Promoción pública de las relaciones con Asia</b> |  |



|                    |  |   |   |   |  |   |
|--------------------|--|---|---|---|--|---|
| <b>Ponentes</b>    | <i>Prof. Mario Esteban (Real Instituto Elcano/ UAM)</i>          | <i>-D. Jesús Rubiera (ICEX)<br/>-D. Jesús Orejas (Ayto. de Madrid)<br/>Presentador: D. Lluís Esquerra (Socio de Garrigues Abogados)</i> | <i>D.ª Eri Nemoto (Dir. Estrategia Baker &amp; Mckenzie)</i>  | <i>D. Kunio Suzuki (Responsable Innovación Fujitsu)<br/>Presentador: Tomás Zumárraga (Shacho Kai)</i>   | <i>Instituciones oficiales de promoción cultural Asia-Oriental<br/>-Instituto Confucio<br/>- Centro Cultural Coreano<br/>- Fundación Japón</i> |   |
| <b>12:30-13:45</b> | <b>Relaciones económicas y comerciales entre España y Japón.</b> | <b>Políticas de promoción de las relaciones económicas con los países de Asia-Pacífico. (II)</b>  | <b>La inversión de las empresas de Asia Oriental en España. Tipos de inversión, sectores y experiencias</b> | <b>Mesa de debate Shacho Kai: La actuación de las Empresas japonesas en España: ¿quiénes son, qué han hecho y qué pueden seguir haciendo?</b> | <b>Conclusiones, clausura y entrega diplomas</b>   | <b>Bloque 3: Experiencias de negocios con Asia. Visión desde la empresa</b> |



|                         |   |   |   |   |   |  |
|-------------------------|---|---|---|---|---|--|
| <b>Ponentes</b>         | <i>D. Julio Díaz-Terán<br/>(Embajada del<br/>Japón en España)</i> | <i>D. Jesús Rubiera<br/>(ICEX)<br/>D. Jesús Orejas<br/>Presentada por<br/>D. Lluís<br/>Esquerra (socio<br/>de Garrigues<br/>Abogados)</i> | <i>D.ª Eri Nemoto<br/>(Dir. Estrategia<br/>Baker &amp; Mckenzie)<br/>D. Domingo<br/>Cervantes<br/>(Sumitomo Corp.<br/>España)<br/>D. Ángel Fernández<br/>(Hitachi Data)</i> | <i>D. Mariano Llanas<br/>(Pres. Shacho Kai)<br/>D. Tomás<br/>Zumárraga (Dir.<br/>Gral. Shacho Kai)<br/>presenta</i> | <i>Equipo de dirección.</i><br><br><i>*Al final de esta sesión<br/>se ofrecerá un vino<br/>español de clausura<br/>del programa</i> |  |
| <b>15:30-<br/>18:00</b> |   | <i>Estilo japonés.<br/>Pros y contras.<br/><br/>D. Toshihiko<br/>Fukuda<br/>(ESJAPON.com)</i>   | <i>Visita a Sun<br/>Chemical (Alcalá de<br/>Henares)<br/><br/>D. Pascual Casero<br/>(Sun Chemical)</i>  | <i>Taller: Investment<br/>game.<br/>Dirigido por el<br/>prof. José R.<br/>Gutierrez</i>                             |   | <b><i>Bloque 4: Visitas<br/>y talleres</i></b> |